

Анкета-запрос на оказание услуг по подбору деловых партнёров НКТДС

Просто отправьте нам заполненную анкету на **moscow.consultant@hktdc.org** или по факсу **+7-(495)-956-0552**, и мы сразу же ответим.

Да, я хотел/а бы найти деловых партнёров посредством специальной службы НКТДС. Пожалуйста, свяжитесь со мной.

Наши деловые критерии: _____

Контактное лицо (Г-н/Г-жа): _____

Должность: _____

Организация/фирма: _____

Адрес: _____

Офис / Этаж / Блок Здание

Улица, дом № _____

Область _____

Страна и индекс _____

Тел: _____

Код страны Код города Тел. №

Факс: _____

Код страны Код города Тел. №

Эл. почта: _____

Подпись: _____

Дата: _____

Я согласен/согласна с тем, что данная информация может использоваться Советом по развитию торговли Гонконга для включения в базы данных различного рода для подбора деловых партнёров (и, таким образом, станет доступной третьим сторонам в Гонконге и за его пределами, каковой информацией такие третьи стороны и смогут воспользоваться по своему усмотрению), а также для других целей, поименованных в Положении о распространении информации, текст которого полностью приведён здесь www.hktdc.com/privacy/index.htm.

Пожалуйста, отметьте здесь, если Вы не желаете получать какие бы то ни было материалы, в том числе, носящие рекламный характер, от Совет по развитию торговли Гонконга по электронной почте, факсу, обычными почтовыми отправлениями либо другими разумными средствами.

Воспользовавшись

Комплексом услуг по подбору деловых партнёров НКТДС

Вам остаётся лишь пожимать руки новым знакомым

Контакты – это бизнес



 **Business Matching**

Ищите деловых партнёров в Гонконге



Совет по развитию торговли Гонконга – Московское представительство
Россия, Москва 111116, ул. Энергетическая 6
Тел.: +7-(495)-918-1550 Факс: +7-(495)-956-0552 Email: moscow.consultant@hktdc.org

www.hktdc.com

BMOSRUS062009

www.hktdc.com



Ищете новые возможности? *Комплекс услуг по поиску деловых партнёров, предлагаемый Советом по развитию торговли Гонконга (HKTDС) – вот, что Вам нужно*



Критерии: Выявить производителей кондиционеров, удовлетворяющих высоким стандартам по защите окружающей среды

Особенности: Высокие стандарты качества и соответствие требованиям защиты прав интеллектуальной собственности при применении определённой технологии

Результат: Установлен контакт с производителями, обладающими сильной собственной базой НИОКР.

"Это просто замечательно, как мы смогли сэкономить по времени. Мы вернули деньги, которые уплатили HKTDС за услуги, с лихвой."

Г-н Вальтер Кимбел
Директор, Advantage Air, Австралия



Критерии: Продвигать и распространять программные продукты в Китае через Гонконг

Особенности: Впервые на китайском рынке, необходимость обеспечения защиты прав интеллектуальной собственности

Результат: Партнёрство по совместному продвижению торговой марки

"Базируясь на репутации HKTDС, мы смогли установить партнёрские отношения с компанией из Гонконга, которая помогла нам с дистрибуцией нашего продукта и защитой прав интеллектуальной собственности."

Г-н Ким А. Пирсон
Президент и управляющий, New Boundary Technologies, США

работы в Китае и Гонконге, недостаточная информация о положении на рынке, языковые и культурные барьеры.

Результат: Партнёрство по эксклюзивной дистрибуции

"Службы поиска деловых партнёров HKTDС свела нас с людьми с уникальным опытом и знанием рынка, которые помогли нам адаптировать наш продукт к успешной реализации на местном рынке."

Г-н Азам Шарман
Директор по экспорту, Desin Instruments, S.L., Испания

Информацию о нас смотрите на сайте:
www.hktdc.com/russian