

## HKTDC Business Matching Modulo di richiesta

Si prega di restituire il presente coupon compilato inviandolo a **milan.office@hktdc.org** o al fax **+39 02 860304**.

Sì, sono interessato al servizio HKTDC Business Matching per la ricerca di partner commerciali. Vi prego di contattarmi per approfondire la richiesta.

Le mie richieste sono le seguenti: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Persona di contatto (Sig./Sig.ra): \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Ruolo in azienda: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Nome dell'azienda: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Indirizzo completo: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Tel: \_\_\_\_\_

Fax: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_

Firma: \_\_\_\_\_

Data: \_\_\_\_\_

Concordo che le informazioni della società possano diventare pubblicamente disponibili per l'uso entro e /o fuori dal territorio di Hong Kong e per gli scopi menzionati nella dichiarazione della Legge sulla Privacy. Le copie della dichiarazione della Legge sulla Privacy possono essere richieste in qualsiasi momento telefonando al numero di Servizio Clienti dell' Hong Kong Trade Development Council (852) 1830 668 oppure sul nostro Sito Web all'indirizzo [www.hktdc.com/privacy/index.htm](http://www.hktdc.com/privacy/index.htm).

Barrate la casella se non desiderate ricevere materiale promozionale o altro materiale dall' HKTDC via email, fax, posta o altro mezzo.

With

## HKTDC Business Matching

you just concentrate on the handshake

# Matching significa opportunità



 HKTDC

## Business Matching

Ricerca di partner di Hong Kong



Hong Kong Trade Development Council - Milan

Via Orefici, 2, 20123 Milan, Italy

Tel: +39 02 865405 Fax: +39 02 860304 E-mail: [milan.office@hktdc.org](mailto:milan.office@hktdc.org)

[www.hktdc.com](http://www.hktdc.com)

BMOSITA062009

[www.hktdc.com](http://www.hktdc.com)



# Sei alla ricerca di nuove opportunità? **HKTDC Business Matching è la soluzione**



## Un servizio personalizzato per le tue esigenze

- Partner commerciali preselezionati con confermato interesse
- Profilo aziendale dettagliato dei potenziali partner segnalati dai nostri specialisti
- Servizio opzionale di appuntamento per facilitare l'incontro con le aziende identificate

## Cosa dicono i nostri clienti

**Obiettivo:** individuare produttori di apparecchi di aria condizionata in grado di rispondere a direttive specifiche con alti standard qualitativi

**Sfida:** requisiti complessi e tutela della proprietà intellettuale sulla tecnologia proprietaria

**Risultato:** connessione con produttori dotati di forte capacità di Ricerca e Sviluppo

*"E' importante poter minimizzare l'intero procedimento. Abbiamo ampiamente ammortizzato il costo del servizio HKTDC Business Matching."*

Mr. Walter Kimbble  
Direttore, Advantage Air, Australia

## Tecnologia ambientale

**Richiesta:** commercializzare e distribuire programmi software in Cina attraverso Hong Kong

**Sfida:** primo approccio sul territorio cinese e la necessità di proteggere la proprietà intellettuale del software

**Risultato:** collaborazione co-branding

*"Grazie al sostegno di HKTDC, siamo riusciti a collaborare con un'azienda di Hong Kong in grado di distribuire i nostri prodotti salvaguardandone la proprietà intellettuale."*

Mr. Kim A. Pearson  
Presidente ed Ad, New Boundary Technologies, USA

## Informatica



**Richiesta:** distribuire apparecchi per l'automazione del processo produttivo in Cina attraverso Hong Kong

**Sfida:** primo approccio al mercato cinese e di Hong Kong, con scarse informazioni di mercato, barriere linguistiche e differenze culturali

**Risultato:** accordi di distribuzione in esclusiva

*"Il servizio di HKTDC ci ha messo in contatto con partner cinesi che, grazie alla loro conoscenza del mercato locale, ci hanno assistito nel processo di adattamento dei nostri prodotti."*

Mr. Azzam Charmand  
Direttore Esportazione, Desin Instruments, S.L., Spagna

## Macchinari

 [www.hktdc.com/BusinessMatching-it](http://www.hktdc.com/BusinessMatching-it)

 [milan.office@hktdc.org](mailto:milan.office@hktdc.org)

 +39 02 865405

Maggiori informazioni su  
[www.hktdc.com/italiano](http://www.hktdc.com/italiano)