

Formulaire pour notre service HKTDC Business Matching

Merci de renvoyer les informations ci-après par email à **paris.office@hktdc.org** ou par fax au +33 (0)1 47 42 77 44 et nous vous répondrons dans les meilleurs délais

Oui, je souhaiterais trouver des partenaires grâce au HKTDC Business Matching. Contactez-moi pour plus d'informations

Contact (M./Mme./Melle.): _____

Fonction: _____

Nom de la société: _____

Adresse: _____

Code postal/Ville: _____

Pays: _____

Tél: _____

Fax: _____

Email: _____

Signature: _____

Date: _____

J'accepte que les informations ci-dessus puissent être utilisées par le Hong Kong Trade Development Council pour être insérées dans sa base de données à des fins de rapprochement commercial (et puissent en conséquence être accessibles au public à / ou en dehors de / Hong Kong), et pour tous autres usages indiqués dans sa Charte d'utilisation sur son site www.hktdc.com/privacy/index.htm

Je NE souhaite PAS recevoir d'offres promotionnelles ou autres informations du HKTDC par email, fax ou courrier.

Avec

HKTDC Business Matching

"You just concentrate on the handshake"



Hong Kong Trade Development Council – Paris

18, rue d'Aguesseau
75008 Paris, France

Tel: +33 (0)1 47 42 41 50 Fax: +33 (0)1 47 42 77 44 E-mail: paris.office@hktdc.org

www.hktdc.com

Matching means business



Business Matching

Vous cherchez des partenaires à Hong Kong

BMOSFRE062009

www.hktdc.com



Vous recherchez de nouvelles opportunités? **HKTDC Business Matching est LA solution pour vous!**



La parole aux clients:

Technologie environnementale

Besoin : Trouver des fabricants d'équipements d'air conditionné répondant à certaines caractéristiques techniques et normes de qualité

Challenge : Exigences techniques élevées et protection de la propriété intellectuelle des brevets

Résultat : Mise en relation avec des fabricants ayant de fortes capacités en Recherche et Développement

"C'est très utile de pouvoir enfin réduire ce processus si complexe. Nous avons largement rentabilisé le prix du service HKTDC Business Matching."

M. Walter Kimble
PDG, Advantage Air, Australie



Un service adapté à vos besoins

- Recherche et présélection de partenaires
- Mise à disposition de leurs profils établis par nos spécialistes
- Rencontre avec ces partenaires potentiels grâce à notre service de prise de rendez-vous

Technologie de l'information

Besoin : Organisation du marketing et de la distribution de logiciels en Chine par le biais de Hong Kong

Challenge : pénétrer le marché Chinois tout en préservant la protection de la propriété intellectuelle des logiciels

Résultat : Partenariat de marque avec un distributeur

"En faisant appel au HKTDC, nous avons ainsi pu établir un partenariat avec une société hongkongaise pour qu'elle nous aide à vendre nos produits avec une protection de propriété intellectuelle."

M. Kim A. Pearson
PDG, New Boundary Technologies, USA

Machines

Besoin : Distribuer des équipements de contrôle de production en Chine via Hong Kong

Challenge : Nouvel arrivant en Chine et à Hong Kong, manque d'informations concernant le marché, les différences culturelles et la barrière de la langue

Résultat : Partenariat de distribution exclusive

"Le HKTDC Business Matching nous a mis en contact avec des partenaires ayant une véritable expérience du marché, nous aidant ainsi à adapter nos produits à la demande locale."

M. Azzam Charmand
Directeur Export, Desin Instruments, S.L., Spain